

# WELKOM



€ 350.000,- k.k.

## Blekerstraat 210 Enschede



Blijf op de hoogte en volg ons op  en  !

# “Heb je vragen? Wij staan voor je klaar!”



Wilfried G.J. Oude Smeijers  
Registermakelaar  
Taxateur OZ (RM/RT)

oudesmeijers@dekkersmakelaars.nl  
06 - 43 07 31 50



Sjors P. Braakhuis  
Kandidaat Register Makelaar Taxateur  
(K-RMT)

braakhuis@dekkersmakelaars.nl  
06 - 15 09 14 15

## In het kort....

Indien ruimte en mogelijkheden bepalend zijn in de keus voor uw nieuwe woning, bent u aan de Blekerstraat 210 in Enschede aan het juiste adres! Met een kavel van maar liefst 380 m<sup>2</sup>, een inhoud van circa 621 m<sup>3</sup> en een woonoppervlak van 170 m<sup>2</sup> mogen we met recht spreken van een ideale woning voor een samengesteld gezin, de hobbyist die meer kamers nodig heeft of het ondernemerspaar dat in is voor bijvoorbeeld ondernemen aan huis....



# Kenmerken



**Woonoppervlakte**

170 m<sup>2</sup>



**Inhoud**

621 m<sup>3</sup>



**Aantal kamers**

6



**Energie label**

C



**Bouwjaar**

1950



**Perceeloppervlakte**

380 m<sup>2</sup>



**Aantal slaapkamers**

5



**Aanvaarding**

In overleg



# Indeling

Begane grond:

Entree/hal met separaat toilet, meterkast en vaste trapopgang naar de eerste verdieping, royale woonkamer met eetkamer, multifunctionele ruimte met badkamer, halfopen keuken met toegang tot de kelder en de bijkeuken.



De royale woonkamer (inclusief eetkamer) meet een oppervlakte van maar liefst 40 m<sup>2</sup>. De woonkamer is voorzien van een erker en een rookkanaal.

De inbouwkeuken beschikt over een houten werkblad met daarin verwerkt 1,5 RVS-spoelbak en als bewoner heeft u de navolgende inbouwapparatuur: 5-pits gaskookplaat, vaatwasser, koel-vriescombinatie, oven, combimagnetron en een afzuigkap. Via de keuken heeft u toegang tot de royale kelderruimte.



De uitbouw is circa 2007 gerealiseerd en is voor verschillende doeleinden te gebruiken. Het geheel meet een oppervlakte van circa 30 m<sup>2</sup> en is voorzien van volledige isolatie en een eigen ingang waardoor het geheel zelfstandig te gebruiken is. Daarnaast beschikt de ruimte over een badkamer met douche, toilet en wastafel.



# Vervolg

Deze ruimte is ideaal voor slapen en baden op de begane grond, maar kan ook uitstekend dienen als praktijkruimte, kantoorruimte of voor andere doeleinden.

## Eerste verdieping:

Overloop met drie slaapkamers, badkamer en een dakterras. De slaapkamers op de eerste verdieping meten circa 14, 12 en 6 m<sup>2</sup>.

De slaapkamers zijn voorzien van kunststof kozijnen (draai-/kiepramen) met horren.

De ruime badkamer van ongeveer 10 m<sup>2</sup> is uitgerust met een ligbad, toilet, bidet, douche en een wastafel. Vanuit de badkamer heeft u toegang tot het royale dakterras.

## Tweede verdieping:

Overloop met voldoende bergruimte (middels knieschotten) en een slaapkamer.

De slaapkamer is voorzien van een dakkapel en dakraam.



## Tuin en berging:

De op het noordoosten gelegen achtertuin is voorzien van bestrating, borders en beplanting. De tuin beschikt tevens over een vrijstaande houten berging van circa 10 m<sup>2</sup>.

## Parkeren:

Er is voldoende ruimte om drie auto's op eigen oprit te parkeren, tevens zijn er voldoende gratis parkeermogelijkheden aan de voorzijde van de woning.



# Vervolg



Bijzonderheden:

Het woonhuis is gebouwd omstreeks 1950. De perceeloppervlakte bedraagt 380 m<sup>2</sup> en de inhoud van het woonhuis ligt rond de 621 m<sup>3</sup>. De centrale verwarming en warmwatervoorziening geschieden door middel van een CR Remeha Quinta Cv-ketel van het bouwjaar 2002 (eigendom).

“Interesse in dit huis? Schakel direct uw eigen NVM- aankoopmakelaar in.

Uw NVM- aankoop makelaar komt op voor uw belang en bespaart u tijd, geld en zorgen.

Adressen van collega

NVM- aankoopmakelaars in Twente vindt u op [nvmtwente.nl](http://nvmtwente.nl)”

In de koopakte zal een deponering van 10 % waarborgsom of bankgarantie door de koper worden opgenomen.

























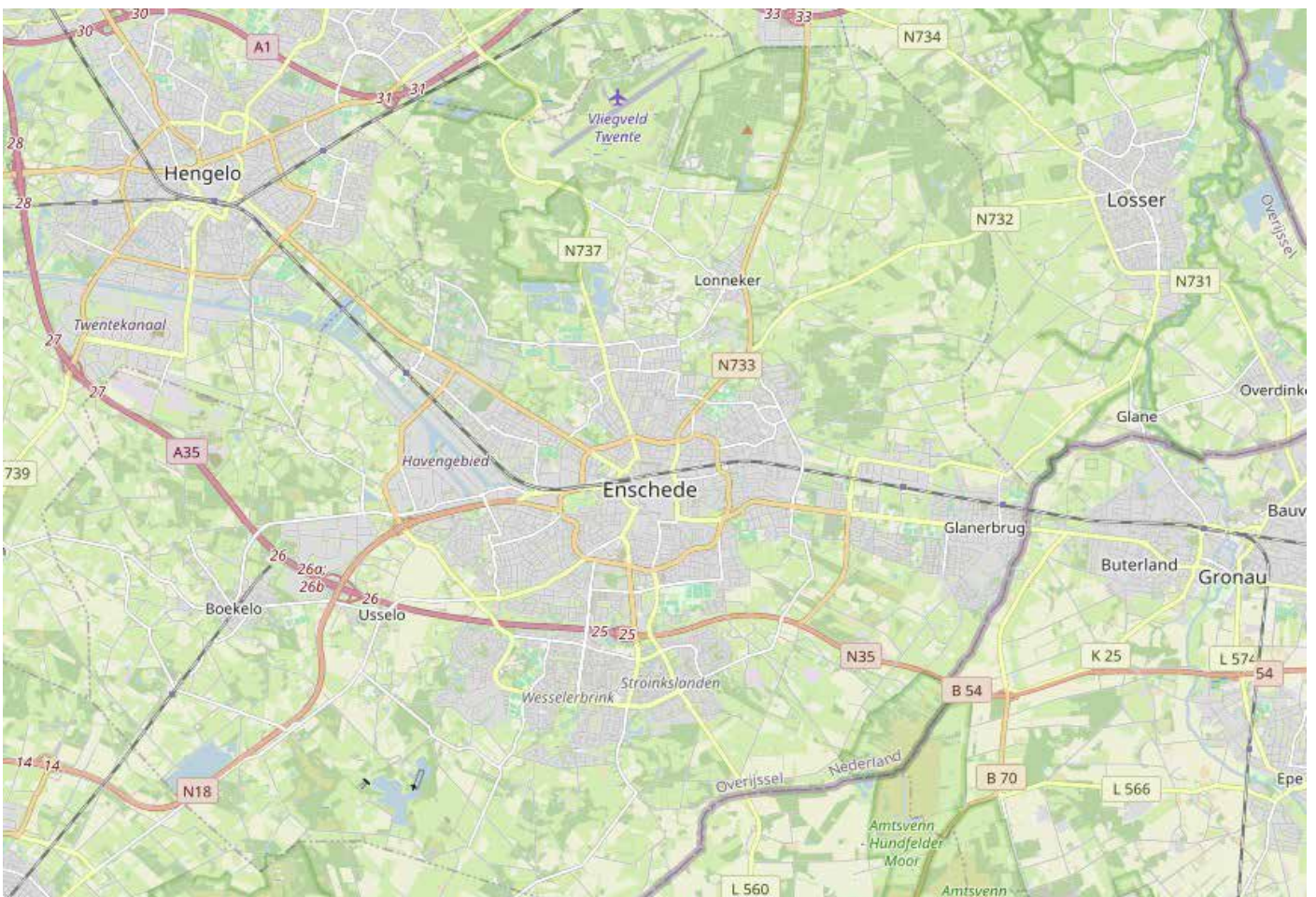
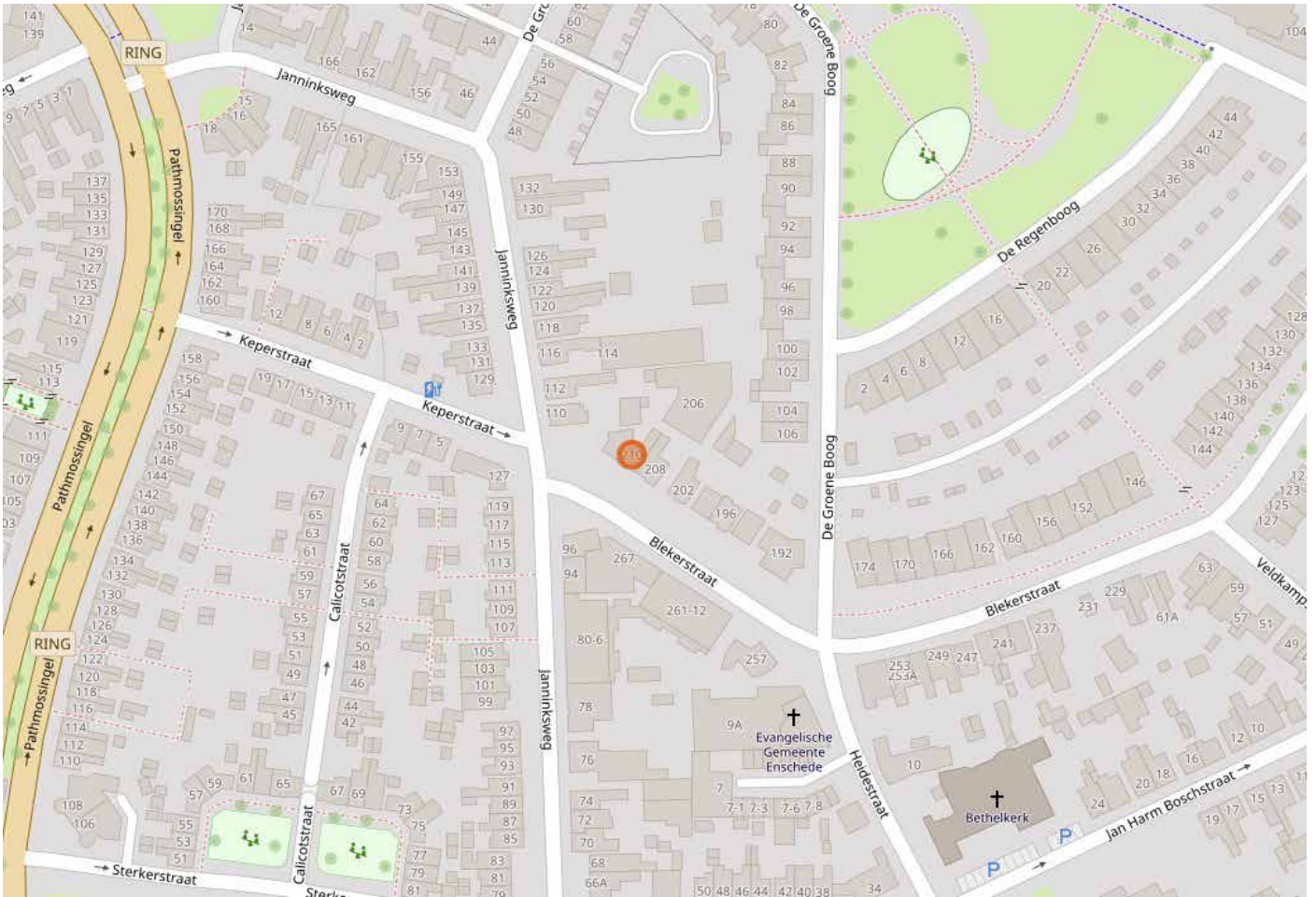








# Zie je jezelf hier al wonen?



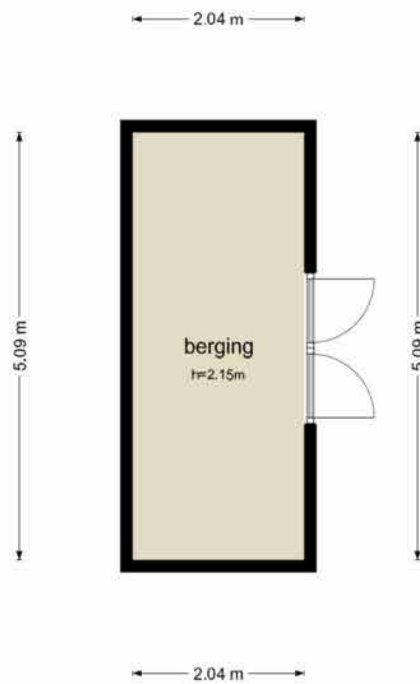






# Plattegronden

Blekerstraat 210 - Enschede  
Berging



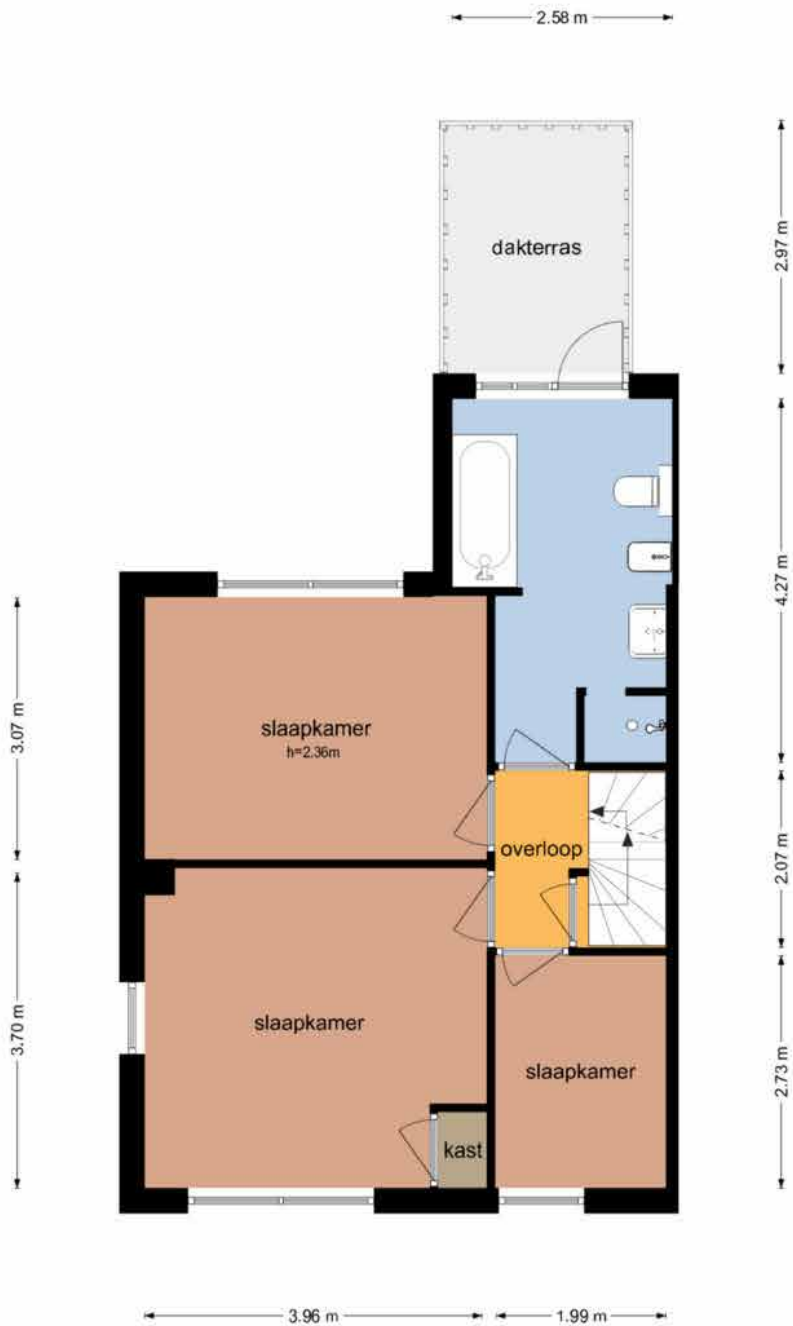
De plattegronden zijn geproduceerd voor promotionele doeleinden en ter indicatie.  
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.  
© www.objectenco.nl

Blekerstraat 210 - Enschede  
Begane Grond



De plattegronden zijn geproduceerd voor promotionele doeleinden en ter indicatie.  
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend  
© www.objectenco.nl

Blekerstraat 210 - Enschede  
Eerste Verdieping

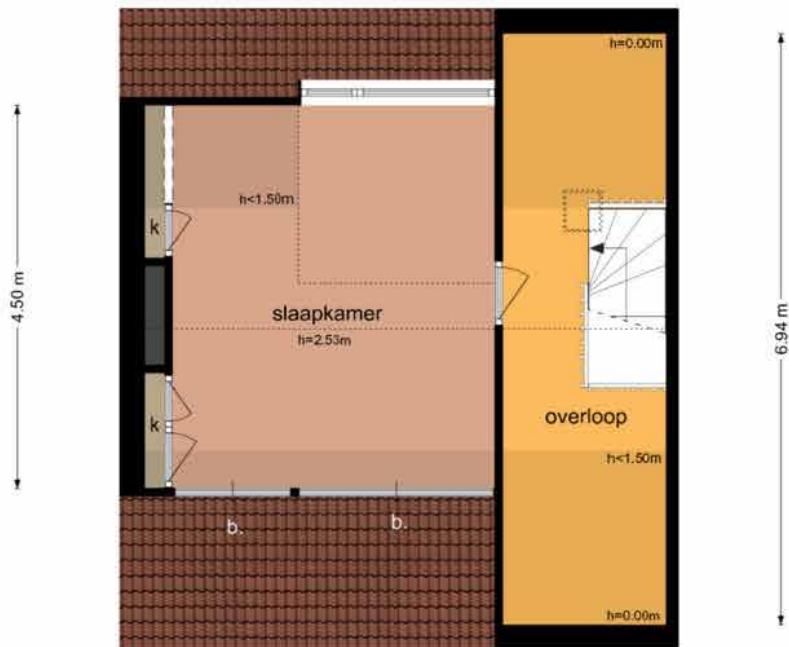


De plattegronden zijn geproduceerd voor promotionele doeleinden en ter indicatie.  
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.  
© www.objectenco.nl



Blekerstraat 210 - Enschede  
Tweede Verdieping

3.78 m 1.91 m



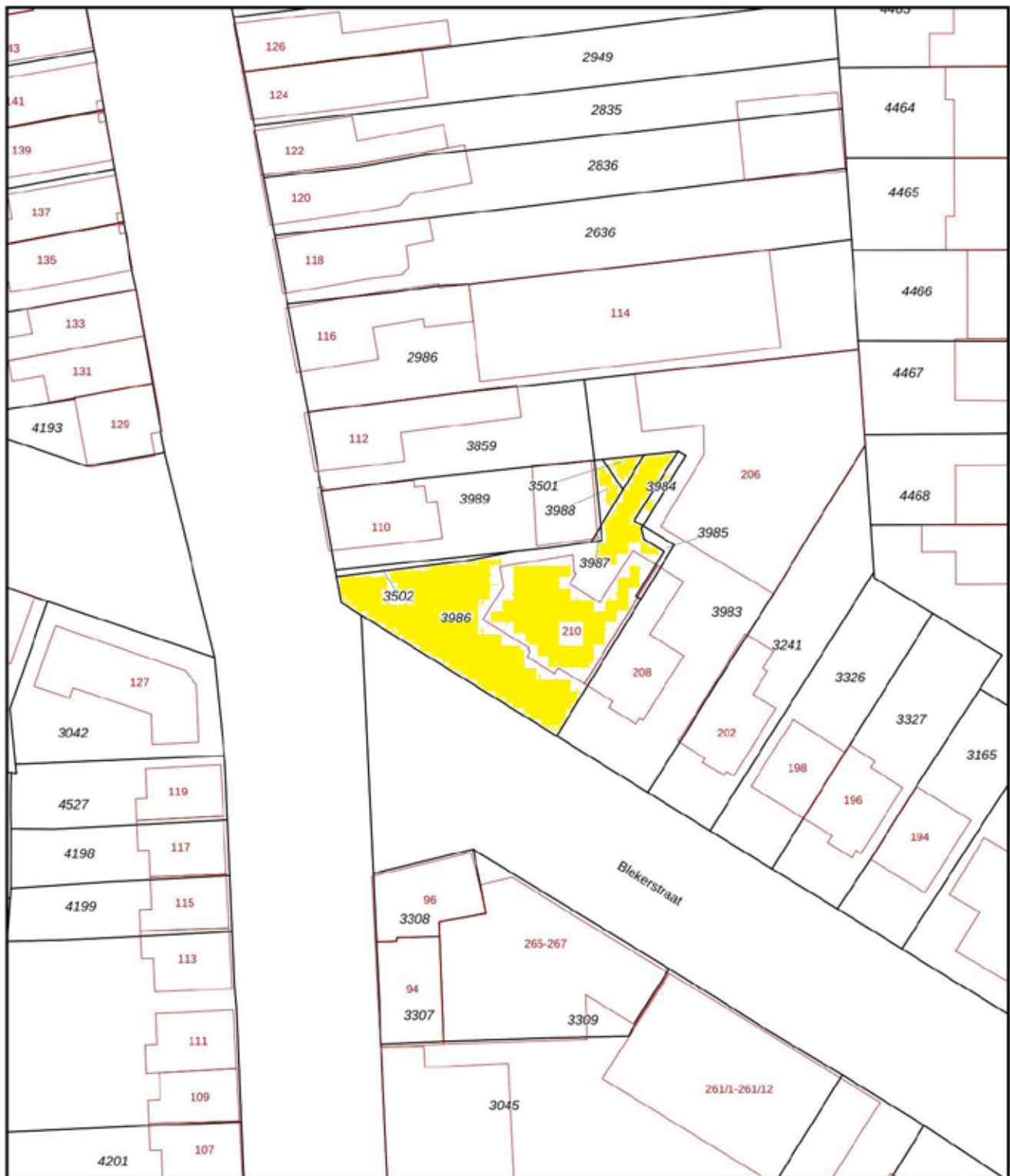
3.78 m 1.91 m

De plattegronden zijn geproduceerd voor promotionele doeleinden en ter indicatie.  
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend  
© www.objectenco.nl

# Kadastrale kaart

Kadastrale kaart

Uw referentie: Blekerstraat 210



0 5 10 15 20 25m

12345

Deze kaart is noordgericht

Perceelnummer

25

Huisnummer

Vastgestelde kadastrale grens

Voorlopige kadastrale grens

Administratieve kadastrale grens

Bebouwing

Schaal 1: 500

Kadastrale gemeente

Sectie

Perceel

Enschede

G

3986

kadaster



Voor een aansluitend uittreksel, geleverd op 20 februari 2024  
De bewaarder van het kadaster en de openbare registers

Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare maten worden ontleend.  
De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele  
eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankenrecht.

# Veel gestelde vragen

## 1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

Je bent officieel in onderhandeling als de verkoper reageert op jouw bod. Bijvoorbeeld als de verkoper een tegenbod doet. Als de verkopende makelaar aangeeft dat hij jouw bod met de verkoper zal overleggen, betekent dat dus nog niet dat je in onderhandeling bent.

## 2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Dat mag. Een onderhandeling hoeft nog niet tot een verkoop te leiden. De verkoper kan daarnaast graag willen weten of er meer belangstelling is. De eerste bieder hoeft nog niet de beste te zijn. Daarom gaan de bezichtigingen door. Er mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. De makelaar moet dat dan wel duidelijk gemeld hebben.

Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat hij, zoals dat heet, 'onder bod' is. Een belangstellende mag dan wel een bod uitbrengen, maar krijgt daar geen antwoord op tot de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is.

De makelaar zal geen mededelingen doen over de hoogte van biedingen, dit zou overbieden kunnen uitlokken.

## 3. Kan een verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Het antwoord is ja. Als de vraagprijs alleen een uitnodiging is tot het doen van een bod (zie ook vraag 5), dan kan de verkoper ook besluiten de vraagprijs te verlagen of te verhogen. Tijdens een onderhandeling doen partijen vaak over en weer biedingen. Als de potentiële koper een tegenbod doet wat afwijkt van het bod dat de verkopende partij eerder heeft gedaan, dan vervalt dit eerdere bod van de verkopende partij. Dus ook als partijen 'naar elkaar toekomen' in het biedingproces, kan de verkoper ineens besluiten om toch zijn tegenbod weer te verhogen en de koper om zijn bod weer te verlagen.



#### **4. Hoe komt de koop tot stand?**

Als verkoper en koper het eens worden over de belangrijkste zaken bij de koop (prijs, opleveringsdatum en ontbindende voorwaarden) dan legt de verkopend makelaar de afspraken schriftelijk vast in de koopakte. Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk onderwerp. Je krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dit moet je melden bij het uitbrengen van jouw bod. Het is belangrijk dat de partijen het ook eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt. Naast de eerder genoemde punten worden meestal nog enkele aanvullende afspraken in de koopakte opgenomen, denk bijvoorbeeld aan een boeteclausule. Zodra verkoper en koper de koopakte hebben ondertekend en de koper (of eventueel de notaris) een kopie van de akte heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking. Binnen deze bedenktijd kan de koper alsnog afzien van de aankoop van de woning. Ziet de koper tijdens deze bedenktijd niet af van de koop, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

#### **5. Als ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?**

Over deze vraag bestaan veel misverstanden. Het hoogste rechtscollege, de Hoge Raad, heeft bepaald dat als je de vraagprijs uit een advertentie of een woongids biedt, je dan een bod doet. De vraagprijs wordt dus gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. De verkoper kan dan nog beslissen of hij jouw bod wel of niet aanvaardt of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

#### **6. Mag een makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?**

Dat mag. Één van de partijen mag de onderhandeling beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk is te bepalen wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar, natuurlijk in overleg met de verkoper, besluiten de lopende onderhandeling af te breken en de biedprocedure te wijzigen. Uiteraard dient hij eerst de eventueel gedane toezeggingen na te komen (zie ook vraag 8). De makelaar kiest vervolgens bijvoorbeeld voor een inschrijvingsprocedure. Alle bidders hebben dan een gelijke kans om een hoogste bod uit te brengen.

## 7. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarde van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een bestaande woning niet. Het begrip 'optie' wordt daarbij vaak ten onrechte gebruikt.

Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende NVM-makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De NVM-makelaar zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning.

Een optie kun je niet eisen; de verkoper en verkopende NVM-makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

## 8. Dient de NVM makelaar met mij in onderhandeling te gaan, als ik als eerste een bezichtiging aanvraag of als eerste een bod uitbreng?

Het antwoord op deze vraag is nee. De verkopende NVM-makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. De verkopende NVM-makelaar heeft wel de verplichting je daarover te informeren. Het is verstandig als je serieus belangstelling hebt de NVM-makelaar te vragen wat jouw positie is. Dat kan veel teleurstelling voorkomen. Doet de NVM-makelaar je een toezegging, dan dient hij die na te komen.



# Overige informatie

## De koopovereenkomst

De koopovereenkomst wordt door de verkopende makelaar opgemaakt conform het model van de NVM (Nederlandse Vereniging van Makelaars). Een mondelinge overeenstemming tussen de particuliere verkoper en de particuliere koper is niet rechtsgeldig. Met andere woorden: er is geen koop. Er is pas sprake van een rechtsgeldige koop als de particuliere verkoper en de particuliere koper de koopovereenkomst hebben ondertekend. Dit vloeit voort uit artikel 7:2 Burgerlijk Wetboek. Een bevestiging van de mondelinge overeenstemming per e-mail of een toegestuurd concept van de koopovereenkomst wordt overigens niet gezien als een 'ondertekende koopovereenkomst'.

## Baten, lasten en verschuldigde canons

Alle baten, lasten en verschuldigde canons komen voor rekening van kopende partij vanaf de datum van notarieel transport. De lopende baten, lasten (met uitzondering van de onroerende - zaakbelasting wegens het feitelijk gebruik) zullen tussen partijen naar rato worden verrekend.

## Waarborgsom

Om er zeker van te zijn dat de koper zijn verplichtingen nakomt wordt uiterlijk binnen 4 weken, na mondelinge overeenstemming, een waarborgsom gestort bij de notaris. Dit is een bedrag ter grootte van 10% van de koopsom. In plaats van de waarborgsom kan de koper ook een schriftelijke bankgarantie afgeven, mits deze bankgarantie onvoorwaardelijk is afgegeven door een in Nederland gevestigde bankinstelling.

## De kosten koper

De kosten koper zijn de kosten die de koper voor de overdracht van de woning dient te betalen. Onder de kosten koper vallen nooit de makelaarskosten. Als een verkoper een makelaar inschakelt voor de verkoop van zijn/haar woning dan zal de verkoper de kosten van deze makelaar moeten betalen. Als de koper een makelaar inschakelt voor de aankoop van een woning zal de koper de kosten van deze makelaar moeten betalen.



## Onder de kosten koper vallen de volgende kosten:

- Overdrachtsbelasting
- Notariskosten voor de opmaak van de akte van levering
- Kadasterkosten voor inschrijving akte van levering (koopakte)

Naast deze kosten dien je, als koper, ook rekening te houden met:

- Notariskosten voor de opmaak van de hypotheekakte
- Kadasterkosten voor inschrijving hypotheekakte



# Bieden op een huis: Hoe werkt het?

## 1. Hoe bepaal je de openingsbieding?

Zorg voor een goede voorbereiding als je gaat bieden op een huis. Zet daarom de volgende zaken van tevoren op een rij:

- Bepalen van je budget; wat kun je maximaal lenen en wat wil je voor de woning betalen?
- Onderzoek de waarde van het huis; betaal je niet teveel voor het huis?
- Vaststellen van je (financiële) onderhandelingsruimte; welke ruimte heb je als je gaat bieden?

## 2. Wat zijn ontbindende voorwaarden?

Als je gaat bieden dan is een goede bieding niet compleet zonder ontbindende voorwaarden. Daarmee geef je aan dat de koop onder bepaalde omstandigheden niet doorgaat. Bijvoorbeeld wanneer je:

- De hypotheek niet rondkrijgt. Vermeld het hypotheekbedrag ook bij het voorbehoud;
- Niet in aanmerking komt voor Nationale Hypotheek Garantie (NHG);
- Na de bouwkundige keuring besluit af te zien van de aankoop.

## 3. Hoe breng je een bieding uit?

Wie gaat bieden op een huis, kan een bieding via e-mail doen bij de verkopende makelaar, te bereiken op [info@dekkersmakelaars.nl](mailto:info@dekkersmakelaars.nl). Dit kun je zelf doen, maar ook met hulp van een aankoopmakelaar.

In deze e-mail benoem je de bieding en de eventuele voorwaarden.

Op de volgende bladzijde staat een reactieformulier, deze gegevens zijn van belang bij het uitbrengen van een bieding.

## 4. Wanneer is een bieding bindend?

Als je geluk hebt, wordt je bieding meteen geaccepteerd. Wordt de bieding afgewezen?

Meestal doet de verkoper dan een tegenbod: het startsein van de onderhandelingen. Bij ieder nieuw bod vervalt het oude bod. Als beide partijen het eens zijn over de verkoopprijs en de voorwaarden kan het koopcontract worden opgesteld. Als je als particulier een woning koopt is de koop pas gesloten na ondertekening van het koopcontract door jou en de verkoper. Je hebt als consument dan nog wel drie dagen bedenktijd. Daarna kun je alleen nog afzien van de aankoop op basis van ontbindende voorwaarden.

# Reactieformulier

Betreft de onroerende zaak: .....

Naam: .....

Voornamen: .....

Geboorteplaats: .....

Geboortedatum: .....

Adres: .....

Postcode: .....

Woonplaats: .....

E-mail: .....

Telefoonnummer (mobiel): .....

Burgerlijke staat: gehuwd\* / ongehuwd\* / geregistreerd partnerschap\*

Huwelijksgoederenrecht: gemeenschap van goederen\* / huwelijkse voorwaarden\* / n.v.t.\*

1) Brengt op de bovengenoemde onroerende zaak het navolgende bod uit:

Bedrag (kosten koper): € ..... ,- k.k.

zegge: .....

2) Voorkeur datum overdracht: .....

3) Voorbehoud financiering: nee\* / ja\*, tot bedrag € ..... ,- k.k.

zegge: .....

4) Andere voorbehouden: nee\* / ja\*, te weten

- Verkoop eigen woning met termijn van ..... maand / ..... weken;

- Bouwtechnische keuring, uit te voeren door een erkend bedrijf, met max. herstelkostenpost van

€ ..... ,- op korte termijn (< of gelijk aan 1 jaar);

- Ander voorbehoud, namelijk .....

Het ingevulde formulier kun je versturen naar:

Email: [info@dekkersmakelaars.nl](mailto:info@dekkersmakelaars.nl) / Whatsapp: 06 - 43 06 68 88





# Ons team staat voor je klaar



**Wilfried G.J. Oude Smeijers**

Registermakelaar Taxateur OZ (RM/RT)

06 - 43 07 31 50 / oudesmeijers@dekkersmakelaars.nl



**Sjors P. Braakhuis**

Kandidaat Register Makelaar Taxateur (K-RMT)

06 - 15 09 14 15 / braakhuis@dekkersmakelaars.nl



**Anouk Peters**

Office Manager



**Lauren Oerbekke**

Commercieel medewerkster binnen-/buitendienst

# Contactgegevens



Dekkers Garantiemakelaars



Oldenzaalsestraat 59, 7551 AP Hengelo



074 - 291 57 00



06 - 43 06 68 88



[www.dekkersmakelaars.nl](http://www.dekkersmakelaars.nl)



[info@dekkersmakelaars.nl](mailto:info@dekkersmakelaars.nl)



[dekkershengelo](https://www.facebook.com/dekkershengelo)



[dekkersmakelaars](https://www.instagram.com/dekkersmakelaars)



# Notities

This image shows a page with horizontal grey lines for writing. The lines are evenly spaced and cover most of the page area below the title.









# Van een Garantiemakelaar mag je meer verwachten



[www.dekkersmakelaars.nl](http://www.dekkersmakelaars.nl)



Oldenzaalsestraat 59, 7551 AP Hengelo | 074 - 291 57 00 | [info@dekkersmakelaars.nl](mailto:info@dekkersmakelaars.nl)