

WELKOM



€ 285.000,- k.k.

Willem van Otterloostraat 15 Hengelo



Blijf op de hoogte en volg ons op  en  !

“Heb je vragen? Wij staan voor je klaar!”



Wilfried G.J. Oude Smeijers
NVM Register Makelaar Taxateur
(RM/RT)

oudesmeijers@dekkersmakelaars.nl
06 - 43 07 31 50



Sjors P. Braakhuis
NVM Makelaar

braakhuis@dekkersmakelaars.nl
06 - 15 09 14 15

In het kort....

Licht en ruim DRIEKAMERAPPARTEMENT met schitterend uitzicht en alles binnen handbereik!

Wilt u wonen met comfort, gemak én uitzicht..... Dit heerlijke appartement heeft het allemaal!
Gelegen in een rustige woonwijk, direct boven een winkelcentrum, geniet je hier van alle voorzieningen op loopafstand én van een prachtig uitzicht over groen en water.

De zonnige woonkamer, gelegen op het zuiden, is een heerlijke plek om te ontspannen. Dankzij de grote schuifpui loopt de leefruimte naadloos over in het royale balkon, perfect voor een kop koffie in de ochtendzon of een borrel bij zonsondergang.

Het appartement beschikt over twee goed ingedeelde slaapkamers, een aparte wasruimte met veel bergruimte én een moderne badkamer met separaat toilet. Alles is met zorg afgewerkt en het geheel biedt een frisse eigentijdse uitstraling.

Plan snel een bezichtiging en ervaar zelf hoe comfortabel, ruim en sfeervol dit instapklare appartement is!

Kenmerken



Woonoppervlakte

87 m²



Bouwjaar

1980



Inhoud

284 m³



Bijdrage VvE p/m

€ 162,85



Aantal kamers

3



Aantal slaapkamers

2



Energielabel

A



Aanvaarding

In overleg



Indeling

* Indeling algemene ruimte op de begane grond:

Het appartementencomplex is voorzien van een gesloten entree, postbussen en het trappenhuis. Het appartement zelf beschikt over een eigen berging op de begane grond evenals voldoende openbare parkeerplekken aan de voorzijde van het complex.



* Indeling appartement:

Entree/hal met meterkast, toilet, inpandige berging (wasruimte en opstelplaats Cv-ketel), twee slaapkamers, badkamer en de woonkamer met inbouwkeuken en zonneterras.

De ruime en lichte woonkamer van circa 35 m² is voorzien van een nette laminaatvloer en grote raampartijen die zorgen voor volop daglicht en een prachtig uitzicht over het omliggende groen en de vijver. Aan de zijkant zorgt een stijlvolle erker voor een sfeervolle zithoek met een plezierige uitkijk – dé ideale plek om te ontspannen en te genieten van het levendige uitzicht op het winkelcentrum.



Het open keukendeel (10 m²) is uitgerust met een inbouwkeuken in een hoekopstelling, voorzien van een duropal aanrechtblad met



Vervolg

een rvs spoelbak. De keuken is verder compleet met de volgende inbouwapparatuur: een 4-pits gaskookplaat, afzuigkap en een vaatwasser.

De hal biedt toegang tot een tweetal slaapkamers, het toilet, de inpandige berging (bijkeuken) en de badkamer. De slaapkamers meten afgerond 15,5 en 5,5 m².

De moderne en fraaie badkamer is volledig betegeld in een moderne kleurstelling en beschikt over een inloopdouche, een wastafel en een radiator. De ventilatie geschiedt op mechanische wijze.

De inpandige berging (4 m²) biedt ruimte voor de Cv-ketel (Intergas Kombi Kompakt HRE 24/18 uit 2012), de wasmachine en wasdroger. Daarnaast vinden we hier de mechanische ventilatie box.

Het hart van het appartement is het ruime, deels overdekte zonneterras van ongeveer 10 m². Dit terras biedt een prachtig uitzicht op de groene, bosrijke omgeving en het water voor het appartement. Door de zonnige ligging is het een heerlijk zonnig terras.



Vervolg



Parkeervoorziening:

Er is voldoende openbare parkeergelegenheid aan de voorzijde van het complex.

Overige bijzonderheden:

Het complex is gebouwd in 1980. De gebruiksoppervlakte wonen bedraagt circa 87 m² (exclusief berging begane grond en het zonneterras). De centrale verwarming en warmwatervoorziening geschieden door middel van een Intergas Kombi Kompakt HRE 24/18 Cv-ketel van het bouwjaar 2012 (eigendom). De servicekosten bedragen € 162,85 per maand. De ligging van het complex is nabij diverse winkels, de autobaan en het buitengebied. Daarnaast is het stadscentrum van HENGLO binnen enkele autominuten te bereiken.



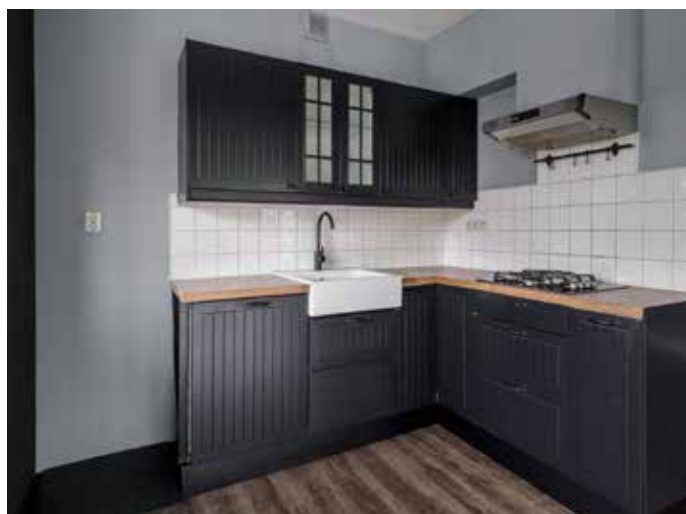
“Interesse in dit huis? Schakel direct uw eigen NVM- aankoopmakelaar in. Uw NVM- aankoop makelaar komt op voor uw belang en bespaart u tijd, geld en zorgen. Adressen van collega NVM- aankoopmakelaars in Twente vindt u op nvmtwente.nl”





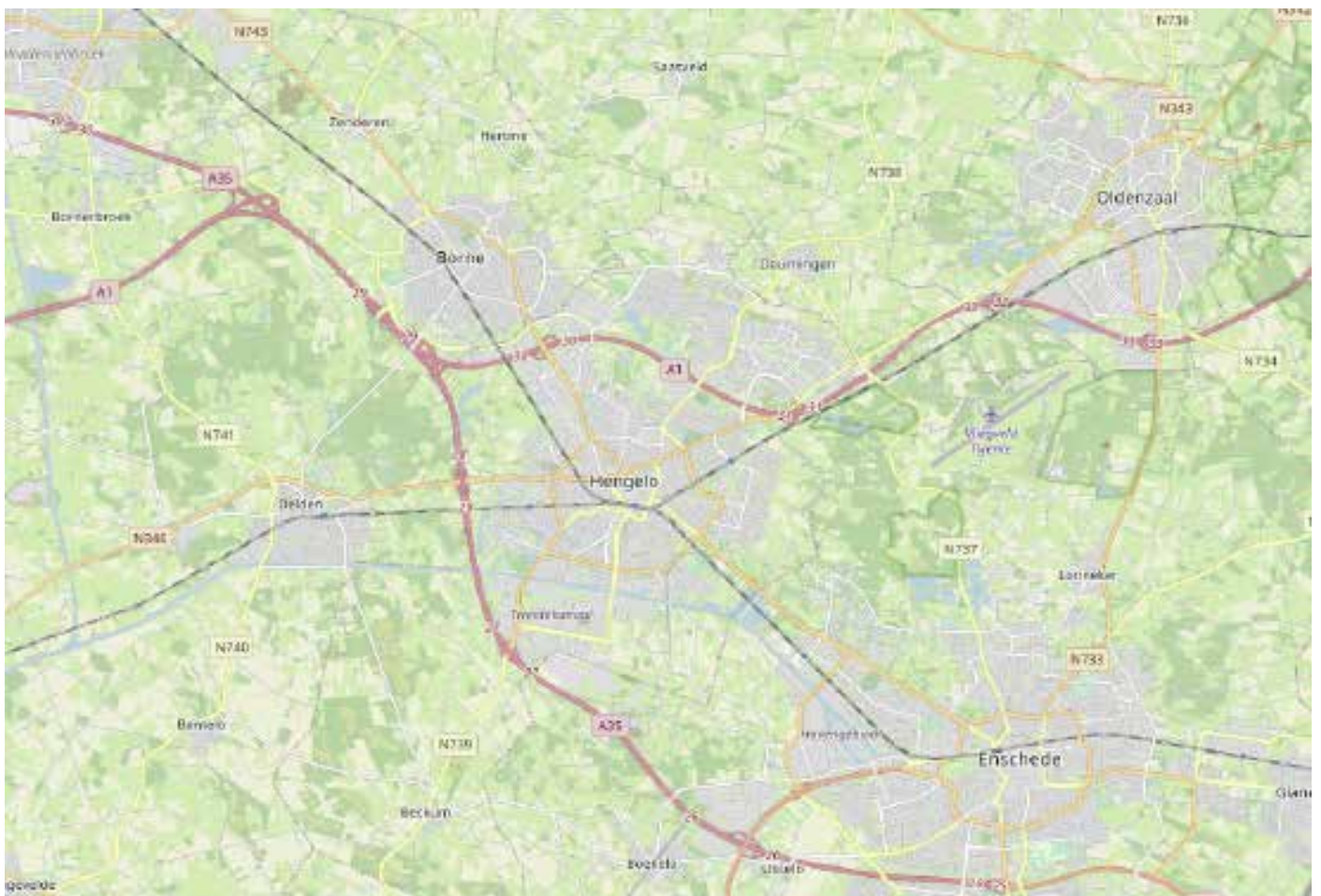
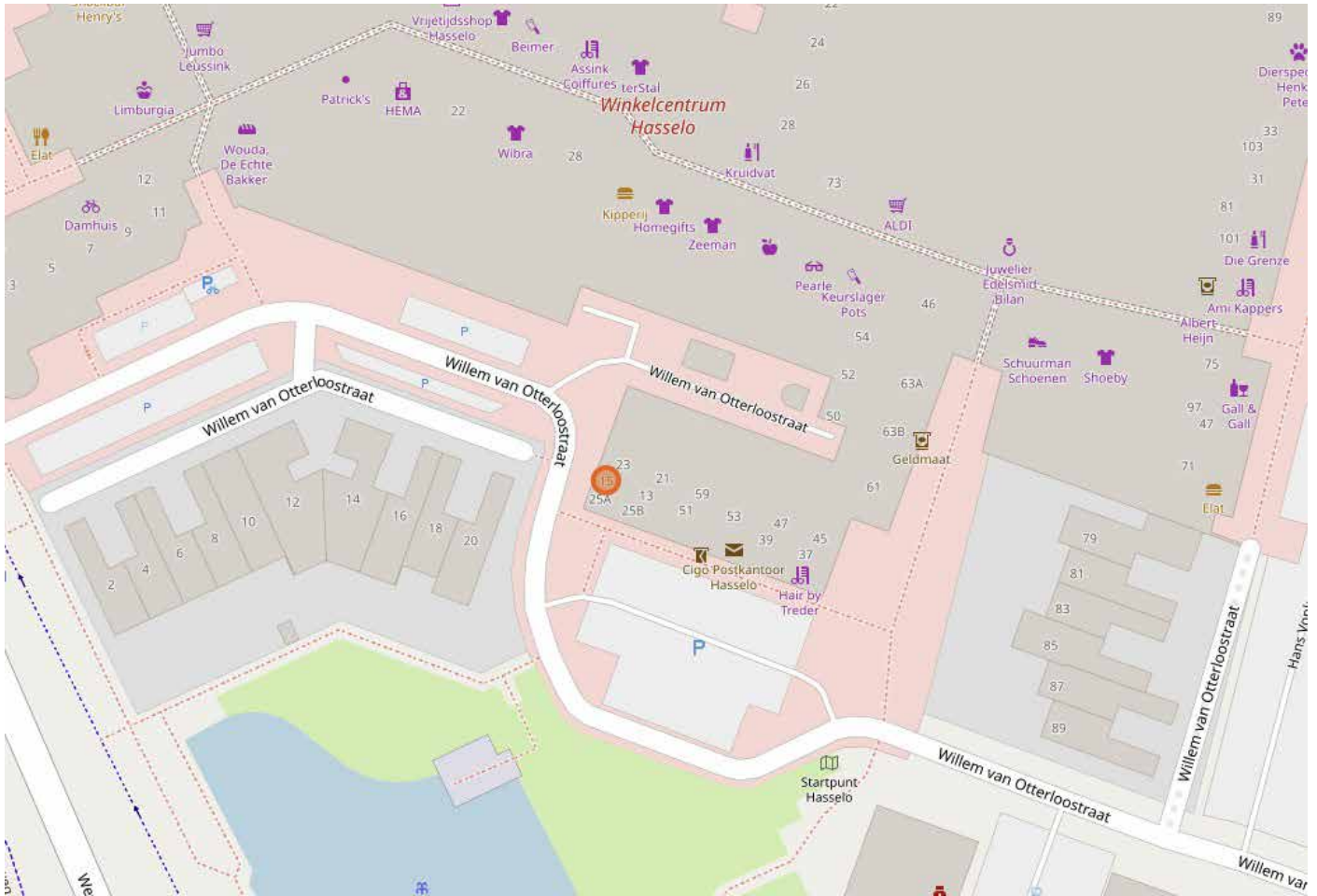








Zie je jezelf hier al wonen?

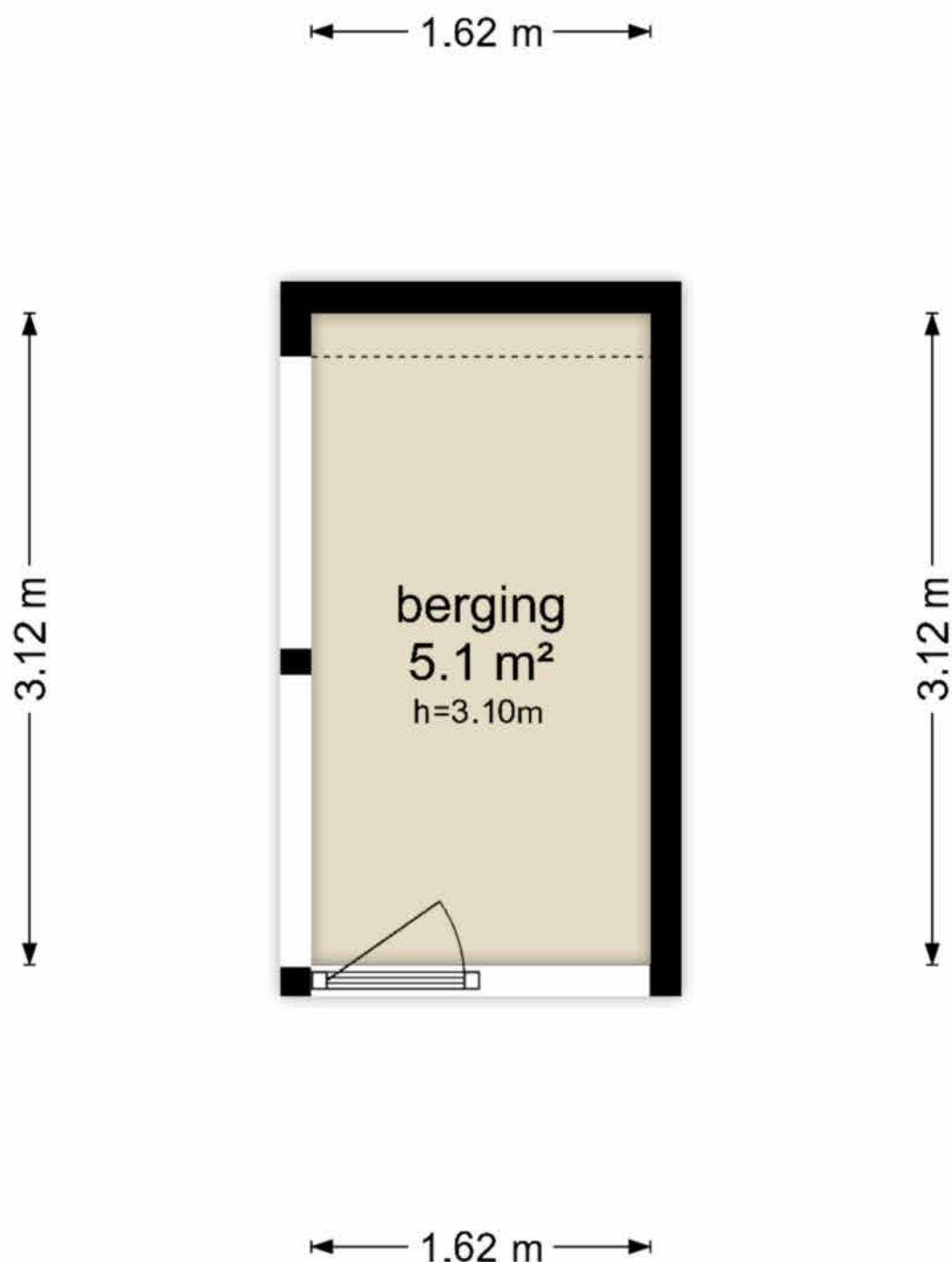




Plattegronden



Willem van Otterloostraat 15 - Hengelo Berging

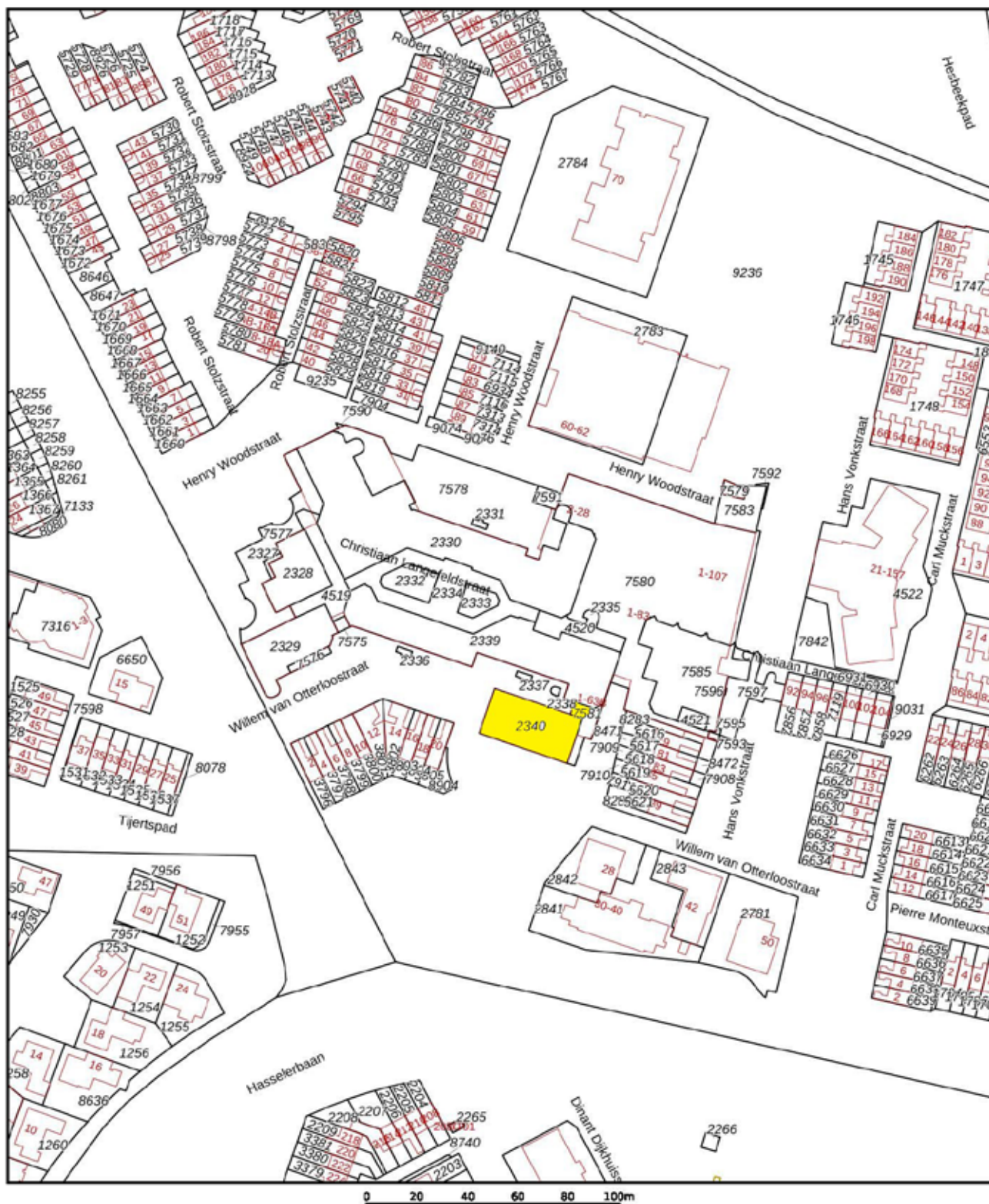


De plattegronden zijn geproduceerd voor promotionele doeleinden en ter indicatie.
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© www.objectenco.nl

Kadastrale kaart

Kadastrale kaart

Uw referentie: Willem van Otterloo



12345

Deze kaart is noordgericht

Perceelnummer

Huisnummer

Vastgestelde kadastrale grens

Voorlopige kadastrale grens

Administratieve kadastrale grens

Bebouwing

Schaal 1: 2000

Kadastrale gemeente Hengelo Overijssel

Sectie T

Perceel 7580

kadaster



Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare meten worden ontleend.

De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankrecht.

Voor een eensluidend uittreksel, geleverd op 30 september 2025.
De bewaarder van het kadaster en de openbare registers

Veel gestelde vragen

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

Je bent officieel in onderhandeling als de verkoper reageert op jouw bod. Bijvoorbeeld als de verkoper een tegenbod doet. Als de verkopende makelaar aangeeft dat hij jouw bod met de verkoper zal overleggen, betekent dat dus nog niet dat je in onderhandeling bent.

2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Dat mag. Een onderhandeling hoeft nog niet tot een verkoop te leiden. De verkoper kan daarnaast graag willen weten of er meer belangstelling is. De eerste bieder hoeft nog niet de beste te zijn. Daarom gaan de bezichtigingen door. Er mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. De makelaar moet dat dan wel duidelijk gemeld hebben.

Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat hij, zoals dat heet, 'onder bod' is. Een belangstellende mag dan wel een bod uitbrengen, maar krijgt daar geen antwoord op tot de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is.

De makelaar zal geen mededelingen doen over de hoogte van biedingen, dit zou overbieden kunnen uitlokken.

3. Kan een verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Het antwoord is ja. Als de vraagprijs alleen een uitnodiging is tot het doen van een bod (zie ook vraag 5), dan kan de verkoper ook besluiten de vraagprijs te verlagen of te verhogen. Tijdens een onderhandeling doen partijen vaak over en weer biedingen. Als de potentiële koper een tegenbod doet wat afwijkt van het bod dat de verkopende partij eerder heeft gedaan, dan vervalt dit eerdere bod van de verkopende partij. Dus ook als partijen 'naar elkaar toekomen' in het biedingproces, kan de verkoper ineens besluiten om toch zijn tegenbod weer te verhogen en de koper om zijn bod weer te verlagen.

4. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens worden over de belangrijkste zaken bij de koop (prijs, opleveringsdatum en ontbindende voorwaarden) dan legt de verkopend makelaar de afspraken schriftelijk vast in de koopakte. Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk onderwerp. Je krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dit moet je melden bij het uitbrengen van jouw bod. Het is belangrijk dat de partijen het ook eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt. Naast de eerder genoemde punten worden meestal nog enkele aanvullende afspraken in de koopakte opgenomen, denk bijvoorbeeld aan een boeteclausule. Zodra verkoper en koper de koopakte hebben ondertekend en de koper (of eventueel de notaris) een kopie van de akte heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking. Binnen deze bedenktijd kan de koper alsnog afzien van de aankoop van de woning. Ziet de koper tijdens deze bedenktijd niet af van de koop, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

5. Als ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Over deze vraag bestaan veel misverstanden. Het hoogste rechtscollege, de Hoge Raad, heeft bepaald dat als je de vraagprijs uit een advertentie of een woongids biedt, je dan een bod doet. De vraagprijs wordt dus gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. De verkoper kan dan nog beslissen of hij jouw bod wel of niet aanvaardt of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

6. Mag een makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Dat mag. Één van de partijen mag de onderhandeling beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk is te bepalen wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar, natuurlijk in overleg met de verkoper, besluiten de lopende onderhandeling af te breken en de biedprocedure te wijzigen. Uiteraard dient hij eerst de eventueel gedane toezeggingen na te komen (zie ook vraag 8). De makelaar kiest vervolgens bijvoorbeeld voor een inschrijvingsprocedure. Alle bidders hebben dan een gelijke kans om een hoogste bod uit te brengen.

7. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarde van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een bestaande woning niet. Het begrip 'optie' wordt daarbij vaak ten onrechte gebruikt.

Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende NVM-makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De NVM-makelaar zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning.

Een optie kun je niet eisen; de verkoper en verkopende NVM-makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

8. Dient de NVM makelaar met mij in onderhandeling te gaan, als ik als eerste een bezichtiging aanvraag of als eerste een bod uitbreng?

Het antwoord op deze vraag is nee. De verkopende NVM-makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. De verkopende NVM-makelaar heeft wel de verplichting je daarover te informeren. Het is verstandig als je serieus belangstelling hebt de NVM-makelaar te vragen wat jouw positie is. Dat kan veel teleurstelling voorkomen. Doet de NVM-makelaar je een toezegging, dan dient hij die na te komen.



Overige informatie

De koopovereenkomst

De koopovereenkomst wordt door de verkopende makelaar opgemaakt conform het model van de NVM (Nederlandse Vereniging van Makelaars). Een mondelinge overeenstemming tussen de particuliere verkoper en de particuliere koper is niet rechtsgeldig. Met andere woorden: er is geen koop. Er is pas sprake van een rechtsgeldige koop als de particuliere verkoper en de particuliere koper de koopovereenkomst hebben ondertekend. Dit vloeit voort uit artikel 7:2 Burgerlijk Wetboek. Een bevestiging van de mondelinge overeenstemming per e-mail of een toegestuurd concept van de koopovereenkomst wordt overigens niet gezien als een 'ondertekende koopovereenkomst'.

Baten, lasten en verschuldigde canons

Alle baten, lasten en verschuldigde canons komen voor rekening van kopende partij vanaf de datum van notarieel transport. De lopende baten, lasten (met uitzondering van de onroerende - zaakbelasting wegens het feitelijk gebruik) zullen tussen partijen naar rato worden verrekend.

Waarborgsom

Om er zeker van te zijn dat de koper zijn verplichtingen nakomt wordt uiterlijk binnen 4 weken, na mondelinge overeenstemming, een waarborgsom gestort bij de notaris. Dit is een bedrag ter grootte van 10% van de koopsom. In plaats van de waarborgsom kan de koper ook een schriftelijke bankgarantie afgeven, mits deze bankgarantie onvoorwaardelijk is afgegeven door een in Nederland gevestigde bankinstelling.

De kosten koper

De kosten koper zijn de kosten die de koper voor de overdracht van de woning dient te betalen. Onder de kosten koper vallen nooit de makelaarskosten. Als een verkoper een makelaar inschakelt voor de verkoop van zijn/haar woning dan zal de verkoper de kosten van deze makelaar moeten betalen. Als de koper een makelaar inschakelt voor de aankoop van een woning zal de koper de kosten van deze makelaar moeten betalen.

Onder de kosten koper vallen de volgende kosten:

- Overdrachtsbelasting
- Notariskosten voor de opmaak van de akte van levering
- Kadasterkosten voor inschrijving akte van levering (koopakte)

Naast deze kosten dien je, als koper, ook rekening te houden met:

- Notariskosten voor de opmaak van de hypotheekakte
- Kadasterkosten voor inschrijving hypotheekakte



Bieden op een huis: Hoe werkt het?

1. Hoe bepaal je de openingsbieding?

Zorg voor een goede voorbereiding als je gaat bieden op een huis. Zet daarom de volgende zaken van tevoren op een rij:

- Bepalen van je budget; wat kun je maximaal lenen en wat wil je voor de woning betalen?
- Onderzoek de waarde van het huis; betaal je niet teveel voor het huis?
- Vaststellen van je (financiële) onderhandelingsruimte; welke ruimte heb je als je gaat bieden?

2. Wat zijn ontbindende voorwaarden?

Als je gaat bieden dan is een goede bieding niet compleet zonder ontbindende voorwaarden. Daarmee geef je aan dat de koop onder bepaalde omstandigheden niet doorgaat. Bijvoorbeeld wanneer je:

- De hypotheek niet rondkrijgt. Vermeld het hypotheekbedrag ook bij het voorbehoud;
- Niet in aanmerking komt voor Nationale Hypotheek Garantie (NHG);
- Na de bouwkundige keuring besluit af te zien van de aankoop.

3. Hoe breng je een bieding uit?

Wie gaat bieden op een huis, kan een bieding uitbrengen via Move.nl of door middel van een e-mail te sturen naar de verkopende makelaar, te bereiken op info@dekkersmakelaars.nl. Dit kun je zelf doen, maar ook met hulp van een aankoopmakelaar. In de e-mail benoem je de bieding en de eventuele voorwaarden.

Op de volgende bladzijde staat meer informatie over het uitbrengen van een bieding via Move.nl.

4. Wanneer is een bieding bindend?

Als je geluk hebt, wordt je bieding meteen geaccepteerd. Wordt de bieding afgewezen?

Meestal doet de verkoper dan een tegenbod: het startsein van de onderhandelingen. Bij ieder nieuw bod vervalt het oude bod. Als beide partijen het eens zijn over de verkoopprijs en de voorwaarden kan het koopcontract worden opgesteld. Als je als particulier een woning koopt is de koop pas gesloten na ondertekening van het koopcontract door jou en de verkoper. Je hebt als consument dan nog wel drie dagen bedenktijd. Daarna kun je alleen nog afzien van de aankoop op basis van ontbindende voorwaarden.

Bieden via Move.nl

Ten tijde van het inplannen van een bezichtiging is er een Move.nl account voor jou geactiveerd.

Onderstaande tekst geeft je meer informatie omtrent het uitbrengen van een bieding via Move.nl.

Move.nl

Het digitale woningdossier 'Move.nl' is een online applicatie waarin we alles bijhouden rondom de verkoop van een woning. Hierin kun jij als bezichtiger:

- Jouw geplande afspraak zien;
- Documenten inzien welke de makelaar heeft klaargezet;
- Jouw bieding digitaal doorgeven;
- Achteraf bekijken welke biedingen er binnen zijn gekomen op de woning (biedlogboek).

Informatie

Om je zo volledig mogelijk te informeren hebben we meerdere documenten, die voor de koop van belang zijn, toegevoegd aan Move.nl. Indien je een bieding doet, gaan wij er vanuit dat je op de hoogte bent van de inhoud van deze documenten. Als makelaar kunnen wij een biedingstermijn aan een object toevoegen, zo is het voor iedereen duidelijk tot wanneer je een bieding kunt uitbrengen. Na het verstrijken van het biedingstermijn kunnen biedingen niet meer uitgebracht worden.

Gunning

In het geval van een biedingstermijn zal de makelaar uiterlijk vijf werkdagen, na het verstrijken van het biedingstermijn, contact opnemen met degene aan wie de woning wordt gegund. Gunning zal worden gebaseerd op het eindvoorstel met de daaraan verbonden voorwaarden.

Daarmee spelen zowel de hoogte van de bieding als eventueel opgenomen ontbindende voorwaarden (en de hoogte ervan) een belangrijke rol.

Voor eventuele vragen kun je uiteraard contact opnemen met ons kantoor.



Ons team staat voor je klaar



Wilfried G.J. Oude Smeijers

NVM Register Makelaar Taxateur (RM/RT)

06 - 43 07 31 50 / oudesmeijers@dekkersmakelaars.nl



Sjors P. Braakhuis

NVM Makelaar

06 - 15 09 14 15 / braakhuis@dekkersmakelaars.nl



Anouk Peters

Office Manager



Lauren Oerbekke

Commercieel medewerkster binnendienst

Contactgegevens



Dekkers Garantiemakelaars



Oldenzaalsestraat 59, 7551 AP Hengelo



074 - 291 57 00



06 - 43 06 68 88



www.dekkersmakelaars.nl



info@dekkersmakelaars.nl



[dekkershengelo](https://www.facebook.com/dekkershengelo)



[dekkersmakelaars](https://www.instagram.com/dekkersmakelaars)



De Financieel Deskundige

Een deskundig advies begint bij een goed gesprek



Wij zijn onafhankelijk bemiddelaars in hypotheeken en kunnen bij elke bank terecht.

We houden van korte lijntjes en komen graag samen tot de beste oplossing. Met ruim 25 jaar ervaring durven we onszelf dan ook 'De Financieel Deskundige' te noemen.



Leonie:

 **06-55144627**

 **leonie@definancieldeskundige.nl**

Edo:

06-19219938 

edo@definancieldeskundige.nl 

**Kom maar op met jouw
financieringsvraag!**

We kunnen ook beleggingspanden en zakelijke panden financieren.

Notities

Van een Garantiemakelaar mag je meer verwachten



www.dekkersmakelaars.nl



Oldenzaalsestraat 59, 7551 AP Hengelo | 074 - 291 57 00 | info@dekkersmakelaars.nl